

POLITICAS PARA LA CREACION DE EMPRESAS DE TRANSICION SOCIALISTAS EN VENEZUELA.

Auto ra: Nayeska Pérez.

Olga Pérez Soto

Año: 2012

DIRECCIÓN: Ciudad Bolívar-Estado Bolívar, Urb. Villa Santana, calle 3, Cañafístola I Casa N° 74.

Email: nayeskapg@gmail.com

Telf: 0414-8546322/0285-6311020

UNEG-Universidad de la Habana.

RESUMEN

Este artículo tiene como objetivo sintetizar los lineamientos Político-Económicos y Sociales que han impulsado al gobierno Venezolano, a proponer nuevas formas empresariales, en aras de reactivar el aparato productivo del país, la necesidad de diversificar la economía, salir del patrón rentista – mono productor y lograr impulsar un modelo económico que este basado en el desarrollo endógeno, sostenible, sustentable, de corte humano, participativo y soberano, con administración eficiente de sus recursos para poder generar el impacto deseado. Enmarcado en el accionar del Ministerio de Industrias se persigue identificar las tareas fundamentales realizadas en materia de empresas recuperadas, en construcción, proyectos, mixta y operativas, del sector secundario de la economía, El trabajo se realizó con información recolectada de los Funcionarios del Ministerio de Industrias, mediante entrevistas y documentación suministrados que soportan datos incluidos. Se concluye que los procesos relacionados con la conformación de estas empresas constituye una necesidad en la construcción de la teoría de transición socialista en Venezuela, es inminente, el rescate, la ampliación, modernización, reconversión y fortalecimiento de la industria, fomentando en estas el espíritu del socialismo presente en cada uno de los procesos de formación, gestión y distribución de sus recursos, participación y coordinación con otros entes de adscripción.

de una empresa de transición socialista, quienes deben abordar desde la definición de filosofía de gestión, que delimite claramente el patrón de trabajo, que afiance valores y principios contruidos sobre la base del consenso de la fuerza laboral existente, incorporación de las comunidades y el estado como impulsor de este proceso.

El socialismo no se decreta, es necesario crear las bases para que exista, cambiar el concepto de producción, redefinir el papel de los actores en este proceso es imperante, por su convivencia en una base de empresas privadas y lógica del capital vigentes, la formación, ética y compromiso son condición necesarias para impulsar los cambios y ayudar a superar los esquemas que nos atan a intereses capitalistas.

Conclusión

El proceso de transición socialista es un proceso de profundas transformaciones políticas, económicas y sociales. La toma del poder político exige el avance paulatino de la toma del poder económico y para esto, la transición de la empresa tradicional a la empresa socialista es un elemento imprescindible, para garantizar la irreversibilidad de dicho proceso. Identificar los principios y fundamentos para la emergencia de la empresa socialista constituye una necesidad en la construcción de la teoría de la transición socialista. La empresa de transición socialista debe reproducir al sujeto social, como productor, propietario y consumidor en la convivencia de diferentes figuras y formas de propiedad que tributen a la construcción de la empresa socialista quedando subordinadas a ellas paulatinamente.

Retos para la transición de la empresa tradicional a la socialista

Este escenario conlleva a la necesidad de identificar principios de gestión en las empresas de transición socialista que existen actualmente en Venezuela, que permitan alcanzar un vertiginoso desarrollo, con excelente desempeño empresarial que reflejen la transformación estructural, considerando que ² "...estando en control de nuestros recursos y en conocimiento de nuestras capacidades podremos avanzar en un camino factible para todos. Es en la soberanía donde un pueblo se eleva a su máximo exponente, y llega a ser verdaderamente libre".

En la generación de la transformación empresarial; es imperante tomar en consideración las diferentes formas de propiedad en que convergen las figuras empresariales existentes en Venezuela, las cuales engendran patrones de gestión, que en una nueva visión deben dirigirse al reconocimiento del talento humano como eje principal, por los conocimientos, capacidades, habilidades y destrezas inherentes a su desempeño laboral, respondiendo eficientemente a un modelo productivo coherente con las necesidades del entorno, garantizando el acompañamiento y la participación ciudadana en aras de lograr un rendimiento económico que responda a un interés colectivo.

El estudio sistemático y analítico de los procesos de gestión interno en las empresas de transición socialista, enmarcadas en las modalidades antes señaladas, es importante para que los equipos de dirección, los trabajadores y las trabajadoras que intervienen en los procesos administrativos, de planificación, producción y de funcionamiento de estos entes, tengan el conocimiento y soporte científico de las herramientas, procesos y métodos gerencia que se utilizan actualmente y que van en un proceso de retroalimentación con un entorno nacional, por las políticas gubernamentales así como las fuerzas sociales que se interrelacionan con estas empresas, ya sea la comunidad, empresas similares o el estado, en la concepción de una nueva economía donde los bienes y servicios son producidos para satisfacer a la sociedad. Ya que la optimización y logros de los objetivos que deben alcanzar estas empresas se fundamenta en como sean gerenciada por los actores que la conforman y con la cual se relacionan en su entorno.

Elementos como inclusión social, soberanía tecnológica, diversificación productiva, equilibrio territorial y Conciencia ecológica indiscutiblemente deben estar presente en la gestión

² Artículo disponible en <http://teratux.blogspot.com/2007/10/soberana-tecnologica.html> ,

³http://www.minci.gob.ve/noticias-minci/1/205073/fondo_bicentenario_ha.html

nuevas formas de generación y apropiación, así como la reinversión social del excedente'. Al mismo tiempo incluye nuevas figuras organizativas socio productivo denominado: Empresa de propiedad social directa comunal, Empresa de propiedad social indirecta comunal y Unidad productiva familiar.

Tal información es relevante porque el nuevo modelo socialista marca el compromiso de impulsar, apoyar o fomentar estas nuevas figuras organizativas e incorporación de las comunidades aledañas a las empresas creadas, transferidas, adquiridas o transformadas en socialistas.

En este proceso de creación del nuevo ministerio de industrias se les transfirieron una lista de empresas bajo diferentes modalidades de creación propiedad y funcionamiento enmarcadas en la categoría de Empresa en la Transición al Socialismo, representadas 9 mixtas, en áreas de transporte (motos, autobuses y camiones), 11 adquiridas (vidrios, envases, transporte, vivienda, maquinaria y herramientas), 19 en construcción (Alimentos, reciclaje, Maquinaria y Herramientas, Vivienda y Construcción), 11 Heredadas en Construcción(Alimentos y Químicos), 17 en proyectos (Maquinaria y Herramientas, Vivienda y Construcción, salud, químicos, alimentos, transporte) y 28 denominadas operativas (Manufactura, Extracción, telecomunicaciones, ensamblaje y construcción) según datos suministrados por la dirección de redes y proyectos industriales de CORPIVENSA, 2012.

Estas por mostrar algunas cifras oficiales que se están manejando y que cada día va aumentando debido al especial interés de reactivación del aparato productivo del país, diversificación de la economía, generación de empleos entre otras premisas.

En el transcurso de estos diez años el estado ha nacionalizado varias empresas consideradas estratégicas para la nación, por su rendimiento, producción, servicios y generación de empleo al país, parte de ese motor impulsor del fortalecimiento de la industria, soberanía, estableciendo mecanismos y normativas para el manejo, control, seguimiento y financiamiento como lo es el Fondo Bicentenario, Fondo Chino y el soberano entre otros.

De las empresas nacionalizadas en este periodo se destacan: PDVSA, CANTV, MOVILNET, SIDOR, VENEPAL, DIANA, LACTEOS LOS ANDES, VENGAS, TROPIGAS, CEMEX, IPOSTEL, Electricidad de caracas, entre otras de interés nacional.

Gracias al Fondo Bicentenario creado en enero de 2010, como mecanismo para impulsar la economía productiva, se han generado 20 mil 640 empleos y se han financiado 800 proyectos productivos³.

decreto ley para la economía popular, que luego en el 2010 fue derogado por un decreto ley para la economía comunal ahora hablando de las empresas de propiedad social indirecta y directa comunal.

Bajo estas premisas surgen estas figuras y por la misma necesidad de recuperar empresas cerradas, por quebrar o en manos privadas, para ponerlas al servicio de la nación y así ayudar a reactivar el aparato productivo del país y coadyuvar a satisfacer la demanda de insumos básicos existente. Y en medio de este debate y como brazo social de esta propuesta empresarial y social en Venezuela la ley de consejos comunales y las comunas socialistas promotoras también de estas iniciativas empresariales de corte social y participativo, todas sustentadas en la CRBV.

Se han hecho varios cambios ministeriales para la administración del sector industrial en el país en los últimos 10 años, estas eran direccionadas por MIBAN, MILCO, Ministerio de Ciencia y Tecnología Industrias y Comercio, Ministerio de Energía y Petróleo, y recientemente el Presidente de la República decide fusionar el ministerio de industrias básicas, con miras a lograr un desarrollo aguas arriba y aguas abajo según lo anuncio en alocución presidencial y publicado en Gaceta oficial del 26 de noviembre de 2011 N° 6058, Decreto N°8609. Pasando aquí la competencia en materia mineras al Ministerio de Petróleo y la energía al Ministerio de Energía Eléctrica.

Ahora con la creación del Ministerio del Poder Popular para las Industrias se definen en la gaceta de creación, claras competencias para la administración del sector industrial como lo son: **“La regulación, formulación, seguimiento y evaluación de políticas, planes y proyectos; así como la realización de las actividades del Ejecutivo Nacional en materia de industrias básicas y ligeras... en líneas generales, para la creación promoción seguimiento, de la pequeña y mediana empresa, formas asociativas mixtas o privadas, Empresas Básicas.**

El ministerio de Industrias se plantea el reto de transformar la economía rentística e importadora en economía productiva y diversificada como lo sustenta la CRBV y el Plan Nacional Simón Bolívar 2007-2013.

Complementando esta línea de acción con el Decreto Ley Orgánica para el Sistema Económico Comunal quien define el Modelo productivo socialista: **como “modelo de producción basado en la propiedad social, orientado hacia la eliminación de la división del trabajo del modelo capitalista, dirigido a satisfacer las necesidades crecientes de la población a través de**

y la transferencia Tecnológica, así como la democratización y apropiación social de la Información y Comunicación por parte de los ciudadanos y las ciudadanas de nuestro país.

Con este impulso en la ciencia, tecnología y la innovación en los procesos de desarrollo de una sociedad, podemos ir reduciendo las grandes brechas que nos separan de los países industrializados, se hace imperante la democratización del conocimiento de manera que estén al servicio de la población y pueda ser utilizado en los procesos productivos, llevando a cabo diferentes programas sociales encaminados a liberar las dependencias que en otros tiempos la ataron a intereses del modelo capitalistas y promover una mayor justicia social que permitan avanzar en el modelo socialista, enmarcada en la vigente CRBV y el PNSB que consolide y aceleren los cambios.

Es imperativo realizar un balance y evaluación de las experiencias, para identificar los aciertos y desaciertos de las iniciativas empresariales en nuestro país hasta la fecha como base del sistema productivo socialista, para así poder construir un nuevo escenario participativo, diversificado, en concordancia con el potencial productivo de nuestro país, para dejar a un lado a la Venezuela del siglo XX .

En este sentido al asumir un nuevo enfoque económico¹ y el desarrollo endógeno como política de estado, se direcciona la redistribución de la riqueza a través de las misiones sociales, el impulso de las cooperativas y recuperación de empresas; de allí luego surgen las empresas socialista, originarias de experiencias de otros países, que se fundamentan con un enfoque bolivariano, ya no con la vieja filosofía del cooperativismo el cual para finales de siglo XX respondía a una actividad de tipo marginal en Venezuela, cuyo esquema empresarial tradicional daba continuidad a la estructura que se deseaba superar.

En este escenario surgen las empresas en transición al socialismo llamadas empresas de producción social. Quienes constituyen una de las herramientas más importantes del proceso de democratización económica de la sociedad, es decir, del proceso de inclusión social y redistribución económicas, sustentada en el PNSB y afianzada con el lanzamiento de un

¹ Economía como ciencia neutral, en su carácter social denominada economía social definida como, campo de la realidad integrado por aquellas formas sociales que en su funcionamiento no encajan o cuestionan la lógica de funcionamiento y de desarrollo capitalista.

internacional, inspirando aquí un modelo humanista que impulsa la participación protagónica del pueblo, el rol del estado en un enfoque de la economía en una perspectiva social y endógena, la soberanía nacional y un mundo multipolar, como algunas de sus principales líneas estratégicas, quienes aunado al marco normativo en construcción, conforman un preámbulo al nuevo modelo económico que se perfilaba en Venezuela con la nueva administración gubernamental.

Este nuevo modelo económico ahora, basado en un sistema productivo socialista se consolida con la aprobación del Proyecto Nacional Simón Bolívar 2007-2013, quien sienta el rumbo del país hacia la construcción del socialismo del siglo XXI, como lo denomino el presidente Chávez en el año 2006 *“nosotros estamos inventando nuestro propio modelo socialista uno venezolano, bolivariano y autóctono...”* cuyo plan tiene su sustento legal en la Constitución de la Republica Bolivariana de Venezuela (CRVB) en su Art. 236 epígrafe 18 quien le da la potestad al presidente de la republica de formular y dirigir el Plan de la nación una vez que es aprobado por la asamblea nacional.

Este entramado de leyes, coadyuvan en la necesidad de reducir las inequidades existentes producto del fenómeno de la pobreza que ataca no solo a Venezuela sino que atraviesa el mundo, consecuencia de una economía basada en la producción capitalista, apoyada en la propiedad privada de los medios de producción, la explotación descontrolada de los recursos naturales y la división social del trabajo. Que se manifiesta en la enajenación del esfuerzo del hombre en el desarrollo de un bien o servicio, sin que este se beneficie de la plusvalía generada que pasa a manos del capitalista, quien se apropia de esta riqueza, por ende está sujeto a un salario convirtiéndose así en una mercancía producto de una relación de explotación, esto conlleva a la ardua tarea de sociabilizar los medios de producción como una estrategia para ayudar a construir un modelo económico que apunte a sociedad de iguales y de justicia social.

Hecho que permite afirmar que las transformaciones que se están viviendo en Venezuela amerita la utilización de herramientas metodológicas, conceptuales ideológicas y científicas- tecnológicas que le den coherencia real a las políticas del gobierno a nivel económico, político y social. Tomando en consideración que el desarrollo de nuevas tecnologías representa una vía para alcanzar un desarrollo económico sustentable y de carácter humano que permita la sustitución de importaciones y fortalezca la producción interna, por ello se ha *considerado estratégico la formulación de Políticas Públicas que promuevan la Soberanía*

las competencias del entonces Instituto Venezolano del Hierro y el Acero desde su creación en 1958.

Dado la gran magnitud de riquezas minerales de nuestro país, (hierro, bauxita, oro, diamante, yeso, carbón, manganeso, sal entre otros) y el gran potencial hidroeléctrico presente, surgen empresas como Bauxilum, Interalumina, Alcasa, Minerven, Edelca, Carbonorca, por mencionar algunas que han sufrido cambios en sus relaciones de propiedad en la actualidad dirigidas por la CVG y ministerios afines.

Volviendo atrás y para cerrar este ciclo en nuestro país, a finales de los años ochenta con la caída de los precios del petróleo principal fuente de ingresos del país, se produjo una reducción drástica de los ingresos fiscales, la devaluación de la moneda nacional, el impulso privatizador del neoliberalismo y reducción de la inversión social, con el aumento de impuestos fiscales, medidas impuestas por el Fondo Monetario Internacional, conllevo a una convulsión del poder adquisitivo de la población quienes se vieron privados de adquirir insumos básicos para subsistir, esto entre otros fenómenos de la época, desencadenaron la explosión social del 27 de febrero de 1989, hecho que abrió la puertas a nuevos escenarios políticos, ideas, movimientos, con miras a cambiar el enfoque económico político y social de Venezuela, la necesidad de crear mecanismos que permitan la generación de empleo, recuperación de empresas privatizadas, creación nuevas formas organizativas y lograr la redistribución equitativa de la riqueza y como decía Bolívar lograr la mayor suma de felicidad posible.

1.2 Reseña histórica de las políticas económicas y empresariales en Venezuela en los últimos diez años .

En el año 1998 al tomar el poder el Presidente Hugo Rafael Chávez Frías se plantean grandes cambios con el llamado a referéndum constitucional y su posterior aprobación, lo que permitió enrumbar al país hacia un modelo de justicia social, abriendo las puertas al poder popular, hacia una economía diversificada para sacarla del viejo esquema de mono producción, garantizando la seguridad alimentaria y el impulso de las leyes habilitantes en el año 2001-2002, que impactaron el esquema económico y social del país, para dar respuesta en materias específicas como la ley de tierras, de pesca, hidrocarburos, organización territorial, seguridad y defensa, infraestructura, transporte, servicios, recursos energéticos, materia tributaria y ciencia y tecnología, para hacer un total de 49 leyes aprobadas. Y esto se complementa con la aprobación de las líneas generales del Plan de Desarrollo Económico y Social de la Nación 2001-2007, esquematizado en 5 dimensiones: económico, político, social territorial e

inversor de la nación, quien al entregar el control de este recurso petrolero a empresas extranjeras queda para el la administración de áreas deficitarias de la actividad económica, prestándose así a los intereses del desarrollo capitalista. Por su lado la burguesía comercial al separarse de la producción agrícola incursiona en la importación de bienes que el escenario actual demandaba.

Las primeras empresas a quienes se les otorgo permisos para la exploración y explotación fue a la Shell, quien exploraría 12 estados de Venezuela por unos 10 años, posteriormente se incorporan empresas americanas Sinclair Oil entre otras. Iniciando el enclave extranjero en el territorio nacional. Importando destacar fechas importantes dentro de este proceso como, el 19 de abril de 1960 cuando se crea la Corporación Venezolana de Petróleo (CVP), primera empresa estatal de petróleo, y el 14 de septiembre de este mismo año en Bagdad (Iraq) se originó la organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP), integrada por Irán, Iraq, Kuwait, Arabia Saudita y Venezuela. Posteriormente ingresaron Katar, Libia, Indonesia, Emiratos Arabes Unidos, Argelia, Nigeria, Ecuador y Gabón. Posteriormente, para el 1967 se modifica la *Ley de Hidrocarburos* para introducir los contratos de servicio y el 29 de agosto de 1975 se promulga la Ley Orgánica que reserva al estado la Industria y el Comercio de los Hidrocarburos y al día siguiente se crea Petróleos de Venezuela S. A. (PDVSA).

Ya para el año 1982 se adelanta el estudio del potencial de gas en la Plataforma Continental y en los programas de la Faja Petrolífera del Orinoco, y se comienza la internacionalización de la industria petrolera, con el acuerdo con Veba Oel A. G. de Alemania y que continuó en 1986 con la empresa americana Citgo-Petroleum.

La Apertura Petrolera se da para 1996 a través de varias modalidades de convenios operativos, asociaciones en la faja del Orinoco y acuerdos sujetos a exploración bajo riesgo con ganancias compartidas.

En paralelo a este proceso ya descrito un importante sector industrial nace para 1948 con la creación de La Siderúrgica Venezolana S.A. (SILVENSA) siendo la primera del país, igualmente explotados por empresas extranjeras afianzadas a partir de 1950 por empresas como Iron Mines Company of Venezuela subsidiaria de la Bethlehem Steel Corporation y la Orinoco Mining Company Filial de la United States Steel Corporation. Posteriormente entre 1957 y 1960 inician la edificación de la planta siderúrgica de Matanzas y para esa fecha se crea la Corporación Venezolana de Guayana (CVG) quien asumiría dentro de sus responsabilidades

garantizaba mayor rentabilidad, concibiendo así una visión económica que transformaría la vida de los venezolanos y abría las puertas a un modelo liberal-capitalista.

La explotación petrolera, abre una brecha en la historia venezolana y entorno empresarial, ya que eso ocasiono el éxodo campesino, producto de la desinversión en el campo búsqueda de mejores reivindicaciones salariales, mejorar la calidad de vida, desarrollo tecnológico, acceso a otros medios de consumo, denominado en aquel entonces fiebre del oro negro. Al concentrarse en la explotación de este recurso como su principal fuente de ingreso se convirtió en un país mono productor, rentista modernizado, dejando de ladoa la Venezuela agro-exportadora como fuente de ingreso y sustento alimenticio de la población, hecho que incremento el volumen de importaciones para proveer de los insumos básicos para el consumo del país.

Este éxodo desproporcionado y sin ningún tipo de planificación aunado a promesas electorales de la época, derivo en un cinturón de miseria en las grandes ciudades por las grandes migraciones, donde la mano de obra campesina no era calificada para los niveles técnicos necesarios en estas empresas de capital extranjero, llegando alcanzar hasta un 5% de la población activa, y la incapacidad de emplear a toda la mano de obra obrera deriva en el surgimiento del sector terciario.

Este proceso de industrialización imperante en Venezuela abrió el camino a la enajenación de los recursos de la nación entregándoles concesiones a empresas inversionistas que representaban un factor fundamental de ese conjunto de cambios que se estaban dando, en un primer momento el sector petrolero y seguidamente con la industria del acero y el aluminio, para continuar su expansionismo a todo el sector comercial y demás rubros.

Una estrategia imperialista planificada fue el desarrollo industrial limitado, sin transferencia tecnológica, formación, soberanía, diversificación de productos entre otros. A través de la división internacional del trabajo sustentada en la teoría de Adam Smith, se acentuó en el hemisferio latinoamericano la producción a nivel de extracción de materias primas de manera de garantizar el suministro a bajos costos a las grandes industrias manufactureras de los grandes monopolios, además de constituir a su vez el mercado potencial consumidor de sus productos.

Este auge industrial convierte al estado venezolano en el poseedor de una fuente genuina de ingresos, lo que lo convierte en el principal conductor de la economía del país, empleador e

Descriptores: Empresas en Transición al Socialismo, Modelo Productivo Socialista, EPS, Trabajadores, Socialismo, Gestión.

1.1 Síntesis de los principales antecedentes de las políticas del estado venezolano a partir del siglo XX en materia económica y empresarial.

La Venezuela primitiva sometida y desplazada producto del dominio español en su afán de extraer metales, piedras preciosas y especies; fue decayendo y a medida que se fueron agotando estos recursos surgen nuevos horizontes inclinados ahora a la tenencias de tierras como factor de producción y la necesidad de asentarse en centros poblados y fundar ciudades como mecanismo de desarrollar un nuevo enfoque económico orientado hacia la agricultura, en una primera fase el cacao, café, papa, yuca, maíz y otros no de tanto impacto: trigo, caña de azúcar, algodón de origen europeo; para luego incursionar en la ganadería, cultivar, añil, zarza parrilla, caña de azúcar, y algodón una vez que se expanden a los Llanos con miras a aumentar la producción y poder hacer intercambios comerciales. Este proceso promovió la inmigración de empresarios inicialmente muy leve por el poco volumen de producción pero que luego se fue ampliando al mejorar las exportaciones con nuevos productos. Estos hechos marcaron el movimiento económico de la época donde los principales dueños de las tierras eran los españoles y los indígenas como innatos propietarios fueron despojados.

Durante el desarrollo agropecuario en Venezuela surge la llamada sociedad de clases destacando allí: los terratenientes, la burguesía mercantil, artesanos, campesinos y esclavos. De este grupo los terratenientes estaban representados por los dueños de las tierras provenientes en su mayoría de la oligarquía colonial y ahora con poder político al tener el control de la república y liberación del yugo español, a quienes se le sumaron los caudillos, militares y del proceso independentistas, conformando la nueva oligarquía.

La burguesía mercantil se dedicaba al comercio exterior, se convirtió en la clase más pudiente mientras los campesinos eran arrendatarios y otros a una clase trabajadora reprimida, explotada y esclavizada para subsistir. Arias, A. (1979).

En el inicio del siglo XX Venezuela paso a ser uno de los países de mayor ingreso per cápita en América Latina a raíz al auge petrolero. Dejando atrás la economía del siglo XIX basada en la producción agrícola y pecuaria, para depender ahora de un producto que le

Bibliografía

Arias, A. (1979). **Historia contemporánea de Venezuela**. Venezuela: Editorial Romor.

Constitución de la República Bolivariana de Venezuela. (2006).Venezuela: Ministerio de Comunicación e Información.

El Troudi, H. (2010). **La política económica bolivariana (PEB) y los dilemas de la transición socialista en Venezuela**. Caracas-Venezuela: Centro de Estudios Políticos Económicos y Sociales (CEPS) y Monte Ávila Editores.

España, Luis Pedro. (1988). **Venezuela y su petróleo**. Editorial Centro Gumilla, Caracas.

Gaceta oficial del 26 de noviembre de 2011 N° 6058, Decreto N°8609

Giordani, (2007). **La Transición Venezolana al Socialismo**. Editores Hermanos Vadell, Caracas.

Marxismo Hoy N° 17 (2008). **Venezuela la lucha por el socialismo hoy**. Madrid: Fundación Federico Engels.

Muñoz A, F. (1998). **Venezuela la economía por construir**. Caracas, Venezuela: Monte Avila Editores Latinoamericana.

Proyecto nacional Simón Bolívar. (2007-2013). Venezuela: Ministerio del Poder Popular para la Planificación y Desarrollo.

Romero, S. J. (2007) **Gerencia para la transformación**. Venezuela: Fondo Editorial UNEG.

Sanz R. (2011). **Marx y el Socialismo hoy**. Ediciones Aurora, Caracas.

Zavala M. (2007). Venezuela, **Economía Tiempo y Nación**. Editores Hermanos Vadell, Caracas.

Gaceta oficial del 26 de noviembre de 2011 N° 6058, Decreto N°8609. Creación del ministerio de Industrias.

Decreto Ley Orgánica para el Sistema Económico Comunal. Publicada en G.O. N° 6.011 Ext. del 21 de diciembre de 2010.